**事　業　計　画　書**

**計画概要**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **業種　建設業（塗装工事）** | | | | | | | | | | | **開業予定期　〇年〇月** | | | | | |
| **１．創業動機・目的** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **・建設業界で長く勤めて、顧客のニーズに応えることや会社の売上向上などに尽力してきたが、現状の体制では「できないことが多い」「お客さんの期待を超えるサービスが提供できていない」と感じることが多くあった。そこで、自分自身で創業をしてよりよいサービスを提供してきたいと考えている。**  **・高い技術を持ち、同じ志を持つ仲間を集めることができたため、創業を決意した。** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **２．職歴・事業実績（勤務先・役職・経験年数・資格等）** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **年次** | | | | | **具体的内容** | | | | | | | | | | | |
| **〇年〇月** | | | | | **○○大学卒業** | | | | | | | | | | | |
| **〇年〇月～** | | | | | **〇〇建材株式会社に就職** | | | | | | | | | | | |
| **〇年〇月～** | | | | | **株式会社〇〇塗装に転職**  **主任に就いてからは営業にも注力し、4年連続売上10％向上を達成。** | | | | | | | | | | | |
| **〇年〇月** | | | | | **退職予定** | | | | | | | | | | | |
| **３．取扱商品・サービス** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **取扱商品・**  **サービスの内容** | | | | | 1. **外壁塗装** | | | | | | | | | | | |
| 1. **屋根塗装** | | | | | | | | | | | |
| 1. **デザイン塗装** | | | | | | | | | | | |
| **セールスポイント**  **販売ターゲット・戦略** | | | | | **・「顧客に寄り添った塗装業者」のイメージを持ってもらえるよう、塗装技術だけでなく** | | | | | | | | | | | |
| **接客や営業の手法にも配慮する。** | | | | | | | | | | | |
| **・一般的な外壁、屋根の塗装に加え、おしゃれな外観に仕上げるデザイン塗装に対応。** | | | | | | | | | | | |
| **・デザイン塗装に強い職人を集めていることをアピールし、SNSなどでも積極的に広告を発信** | | | | | | | | | | | |
| **していく。** | | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | |
| **競合・市場などの分析** | | | | | **・〇〇市には3件ほど塗装業者がいるが、いずれも老舗でホームページなどもなく、Web集客** | | | | | | | | | | | |
| **はできていない。** | | | | | | | | | | | |
| **・主な活動拠点となる〇〇駅周辺は50年ほど前にできたニュータウンであり、老朽化が進んだ戸建が多い。** | | | | | | | | | | | |
| **４．取引先・取引関係** | | | | | | | | | | | | | | | | |
|  | **取引先名** | | | | | | | | **シェア** | | **掛取引の割合** | | | | **回収・支払の条件** | |
| **販売先** | **一般個人** | | | | | | | | **90％** | | **90％** | | | | **末　日〆　翌月末　日回収**  **（現金の場合は即日回収）** | |
| **法人** | | | | | | | | **10％** | | **100％** | | | | **末　日〆　翌月末　日回収** | |
|  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日回収** | |
| **仕入先** | **（株）○○** | | | | | | | | **45％** | | **100％** | | | | **末　日〆　翌月末　日支払** | |
| **（株）○○** | | | | | | | | **35％** | | **100％** | | | | **末　日〆　翌月末　日支払** | |
| **（株）○○** | | | | | | | | **20％** | | **100％** | | | | **末　日〆　翌月末　日支払** | |
| **外注先** |  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日支払** | |
|  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日支払** | |
|  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日支払** | |
| **人件費の支払** | | | | | | | **末　日〆　　翌月末　日支払（ボーナスの支給月　　　月、　　月）** | | | | | | | | | |
| **５．従業員** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **常勤役員の人数 （法人のみ）** | | | **3人** | | | **従業員数 （３ヵ月以上継続雇用者）** | | | | | | **2人** | | **（うち家族従業員）　　　 0人**  **（うちパート従業員）　　 0人** | | |
| **６．借入の状況（法人の場合、代表者の借入）** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **借入先名** | | |  | | | | | | | | | | | | **借入残高** | **年間返済額** |
| **〇〇銀行〇〇支店** | | | **□事業☑住宅□車□教育□カード□その他** | | | | | | | | | | | | **900万円** | **150万円** |
|  | | | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | | | | | | | | | | | | **万円** | **万円** |
|  | | | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | | | | | | | | | | | | **万円** | **万円** |
| **７．必要な資金と調達方法** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **必要な資金** | | | | **見積先** | | | | **金額** | | **調達の方法** | | | | | | **金額** |
| **設備資金** | | **店舗、工場、機械、車両など（内訳）**  **・事業所工事**  **・家具、備品類**  **・機器、器具** | | **○○社**  **○○社**  **○○社** | | | | **600万円**  **250**  **50**  **300** | | **自己資金** | | | | | | **250万円** |
| **親、兄弟、知人、友人からの借入** | | | | | | **200万円** |
| **日本政策金融公庫、国民生活事業からの借入** | | | | | | **700万円** |
| **他の金融機関からの借入（内訳・返済方法）** | | | | | | **万円** |
| **運転資金** | | **商品仕入、経費支払資金など（内訳）**  **・人件費**  **・その他広告費等** | | | | | | **550万円**  **450**  **100** | |
| **合計** | | | | | | | | **1,150万円** | | **合計** | | | | | | **1,150万円** |
| **８．事業の見通し（月平均）** | | | | | | | | | | | | | | | | |
|  | | | | **創業当初** | | | **１年後または軌道に乗った後（　年　月頃）** | | | | | | **見通しに関する根拠を記入する** | | | |
| **売上高①** | | | | **255万円** | | | **331.5万円** | | | | | | **(収支計画)**  **＜創業当初＞**   1. **売上高**   **平均単価85万円×契約数3件/月＝255万円**   1. **原価率　30％** 2. **経費**   **人件費：役員報酬30万円×3人、従業員25万円2人**  **家賃：15万円**  **支払利息：700万円×年2.4％÷12ヵ月＝1.4万円**  **その他：光熱費、通信費等　10万円**  **＜創業１年後（軌道に乗った後）＞**   1. **売上高**   **人口、町の規模が似通ったエリアにおける塗装業者への調査結果から、1.3倍に増加と推定。**   1. **原価率　創業当初の割合を維持** 2. **経費**   **その他10万円増** | | | |
| **売上原価② （仕入高）** | | | | **76.5万円** | | | **99.5万円** | | | | | |
| **経費** | | **人件費** | | **140万円** | | | **140万円** | | | | | |
| **家賃** | | **15万円** | | | **15万円** | | | | | |
| **支払利息** | | **1.4万円** | | | **1.4万円** | | | | | |
| **その他** | | **10万円** | | | **20万円** | | | | | |
| **合計③** | | **166.4万円** | | | **176.4万円** | | | | | |
| **利益**  **①－②－③** | | | | **12.1万円** | | | **55.6万円** | | | | | |

**事　業　計　画　書**

**計画概要**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **業種** | | | | | | | | | | | **開業予定期** | | | | | |
| **１．創業動機・目的** | | | | | | | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **２．職歴・事業実績（勤務先・役職・経験年数・資格等）** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **年次** | | | | | **具体的内容** | | | | | | | | | | | |
|  | | | | |  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | |  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | |  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | |  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | |  | | | | | | | | | | | |
| **３．取扱商品・サービス** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **取扱商品・**  **サービスの内容** | | | | |  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | |
| **セールスポイント**  **販売ターゲット・戦略** | | | | |  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | |
| **競合・市場などの分析** | | | | |  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | | |
| **４．取引先・取引関係** | | | | | | | | | | | | | | | | |
|  | **取引先名** | | | | | | | | **シェア** | | **掛取引の割合** | | | | **回収・支払の条件** | |
| **販売先** |  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日回収** | |
|  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日回収** | |
|  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日回収** | |
| **仕入先** |  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日支払** | |
|  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日支払** | |
|  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日支払** | |
| **外注先** |  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日支払** | |
|  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日支払** | |
|  | | | | | | | | **％** | | **％** | | | | **日〆　　　　日支払** | |
| **人件費の支払** | | | | | | | **日〆　　　日支払（ボーナスの支給月　　　月、　　月）** | | | | | | | | | |
| **５．従業員** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **常勤役員の人数 （法人のみ）** | | | **人** | | | **従業員数 （３ヵ月以上継続雇用者）** | | | | | | **人** | | **（うち家族従業員）　　　　人**  **（うちパート従業員）　　 人** | | |
| **６．借入の状況（法人の場合、代表者の借入）** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **借入先名** | | |  | | | | | | | | | | | | **借入残高** | **年間返済額** |
|  | | | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | | | | | | | | | | | | **万円** | **万円** |
|  | | | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | | | | | | | | | | | | **万円** | **万円** |
|  | | | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | | | | | | | | | | | | **万円** | **万円** |
| **７．必要な資金と調達方法** | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **必要な資金** | | | | **見積先** | | | | **金額** | | **調達の方法** | | | | | | **金額** |
| **設備資金** | | **店舗、工場、機械、車両など（内訳）** | |  | | | | **万円** | | **自己資金** | | | | | | **万円** |
| **親、兄弟、知人、友人からの借入** | | | | | | **万円** |
| **日本政策金融公庫、国民生活事業からの借入** | | | | | | **万円** |
| **他の金融機関からの借入（内訳・返済方法）** | | | | | | **万円** |
| **運転資金** | | **商品仕入、経費支払資金など（内訳）** | | | | | | **万円** | |
| **合計** | | | | | | | | **万円** | | **合計** | | | | | | **万円** |
| **８．事業の見通し（月平均）** | | | | | | | | | | | | | | | | |
|  | | | | **創業当初** | | | **１年後または軌道に乗った後（　年　月頃）** | | | | | | **見通しに関する根拠を記入する** | | | |
| **売上高①** | | | | **万円** | | | **万円** | | | | | |  | | | |
| **売上原価② （仕入高）** | | | | **万円** | | | **万円** | | | | | |
| **経費** | | **人件費** | | **万円** | | | **万円** | | | | | |
| **家賃** | | **万円** | | | **万円** | | | | | |
| **支払利息** | | **万円** | | | **万円** | | | | | |
| **その他** | | **万円** | | | **万円** | | | | | |
| **合計③** | | **万円** | | | **万円** | | | | | |
| **利益**  **①－②－③** | | | | **万円** | | | **万円** | | | | | |