**事　業　計　画　書**

**計画概要**

|  |  |
| --- | --- |
| **業種　飲食店（ラーメン店）** | **開業予定期　〇年〇月** |
| **１．創業動機・目的** |
| **・多くのラーメン店での勤務を通じて、スープの出汁取り、麵の製法、仕入・調達に関するノウハウも身に付けてきた。****・〇〇駅周辺には学生やサラリーマンの流れが多く、飲食店に行列ができることも多い。この人通りの多い通りに面した物件を見つけた。****・独自のラーメン店として、地元の食材を使用した健康志向のラーメンを提供する。親しみのある一般的なメニューに新たな提案を組み合わせて、幅広い層にラーメンを楽しんでもらいたい。** |
| **２．職歴・事業実績（勤務先・役職・経験年数・資格等）** |
| **年次** | **具体的内容** |
| **〇年〇月** | **○○調理専門学校卒業** |
| **〇年〇月～** | **○○ラーメン店（地元の有名店）　5年勤務** |
| **〇年〇月～** | **（株）〇〇　（チェーン店）4年勤務****2年目から店長に就任。メニュー開発に注力し、店長就任後1年で売上の10％を増加。** |
| **〇年〇月** | **退職予定** |
|  |  |
| **３．取扱商品・サービス** |
| **取扱商品・****サービスの内容** | 1. **ラーメン各種：価格　〇〇～〇〇円**
 |
| 1. **ドリンク：価格　〇〇～〇〇円**
 |
| 1. **セットメニュー：価格　〇〇～〇〇円**
 |
| **セールスポイント****販売ターゲット・戦略** | **・健康志向の20代後半から40代の男女をメインターゲットとする。** |
| **・低塩分なスープ、オーガニック野菜や低カロリーの具材、スーパーフードなども選択可能なメニューを提供する。** |
| **・店内にはカロリーや栄養価を示す情報を掲示し、健康を意識する顧客が摂取カロリーなどを把握しやすくする。** |
| **・地域で採れた食材を積極的に使用。SNSでアピールし、仕入先となる地域の業者と強いつながりを作る。** |
|  |
|  |
| **競合・市場などの分析** | **・〇〇駅周辺にはサラリーマンやOL、学生も多く、ランチタイムや退勤時間には人通りが多くなる。** |
| **・ランチタイムには近隣で混んでいる飲食店が多く、顧客の流入が期待できる。** |
| **・近くにはジムやスポーツ施設も複数あり、健康志向の顧客獲得が期待できる。** |
| **４．取引先・取引関係** |
|  | **取引先名** | **シェア** | **掛取引の割合** | **回収・支払の条件** |
| **販売先** | **一般個人（現金）** | **％** | **0％** | **即　日〆　　　　　日回収** |
| **一般個人（クレジット）** | **％** | **100％** | **末　日〆　翌月末　日回収** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　　日回収** |
| **仕入先** | **（株）○○** | **40％** | **100％** | **末　日〆　翌月末　日支払** |
| **（株）○○** | **40％** | **100％** | **末　日〆　翌月末　日支払** |
| **（有）〇〇（家族が経営する会社）** | **20％** | **100％** | **末　日〆　翌月末　日支払** |
| **外注先** |  | **％** | **％** | **日〆　　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　　日支払** |
| **人件費の支払** | **末　日〆　翌月末　日支払（ボーナスの支給月　　　月、　　月）** |
| **５．従業員** |
| **常勤役員の人数（法人のみ）** | **人** | **従業員数（３ヵ月以上継続雇用者）** |  **1人** | **（うち家族従業員）　　　 1人****（うちパート従業員）　　　0人** |
| **６．借入の状況（法人の場合、代表者の借入）** |
| **借入先名** |  | **借入残高** | **年間返済額** |
| **〇〇銀行〇〇支店** | **□事業□住宅☑車□教育□カード□その他** | **200万円** |  **50万円** |
|  | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | **万円** | **万円** |
|  | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | **万円** | **万円** |
| **７．必要な資金と調達方法** |
| **必要な資金** | **見積先** | **金額** | **調達の方法** | **金額** |
| **設備資金** | **店舗、工場、機械、車両など（内訳）****・店舗内装工事****・厨房機器****・家賃保証金****・家具、備品類** | **○○社****○○社****○○社****○○社** |  **850 万円****400****250****100****100** | **自己資金** | **300 万円** |
| **親、兄弟、知人、友人からの借入** |  **100 万円** |
| **日本政策金融公庫、国民生活事業からの借入　元金6万円×84回（年○.○％）** |  **500 万円** |
| **他の金融機関からの借入（内訳・返済方法）** | **万円** |
| **運転資金** | **商品仕入、経費支払資金など（内訳）****・仕入****・広告費等諸経費支払** | **50 万円****40****10** |
| **合計** | **900 万円** | **合計** | **900 万円** |
| **８．事業の見通し（月平均）** |
|  | **創業当初** | **1年後または軌道に乗った後（　年　月頃）** | **見通しに関する根拠を記入する** |
| **売上高①** | **124.8万円** | **187.2万円** | **(収支計画)****＜創業当初＞**1. **売上高**

**客単価1,200円×10席×4回転×26日営業＝124.8万円**1. **原価率　35％**
2. **経費**

**人件費：専従者1人（妻）　13.5万円****支払利息：500万円×年2.4％÷12ヵ月＝1万円****その他 光熱費等　10万円****＜創業1年後＞**1. **売上高**

**客単価1,200円×10席×6回転×26日営業＝187.2万円**1. **原価率　創業当初の割合を維持**
2. **経費**

**人件費：専従者1人（妻）　20万円、アルバイト1人増（1,000円×7時間×26日≒18万円）****その他：3万円増** |
| **売上原価②（仕入高）** | **43.7万円** | **65.5万円** |
| **経費** | **人件費** | **13.5万円** | **38万円** |
| **家賃** | **11万円** | **11万円** |
| **支払利息** | **1万円** | **1万円** |
| **その他** | **10万円** | **13万円** |
| **合計③** | **35.5万円** | **63万円** |
| **利益****①－②－③** | **45.6万円** | **58.7万円** |

**事　業　計　画　書**

**計画概要**

|  |  |
| --- | --- |
| **業種** | **開業予定期** |
| **１．創業動機・目的** |
|  |
| **２．職歴・事業実績（勤務先・役職・経験年数・資格等）** |
| **年次** | **具体的内容** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
| **３．取扱商品・サービス** |
| **取扱商品・****サービスの内容** |  |
|  |
|  |
| **セールスポイント****販売ターゲット・戦略** |  |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |
| **競合・市場などの分析** |  |
|  |
|  |
| **４．取引先・取引関係** |
|  | **取引先名** | **シェア** | **掛取引の割合** | **回収・支払の条件** |
| **販売先** |  | **％** | **％** | **日〆　　　　日回収** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日回収** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日回収** |
| **仕入先** |  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
| **外注先** |  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
| **人件費の支払** | **日〆　　　日支払（ボーナスの支給月　　　月、　　月）** |
| **５．従業員** |
| **常勤役員の人数（法人のみ）** | **人** | **従業員数（３ヵ月以上継続雇用者）** | **人** | **（うち家族従業員）　　　　人****（うちパート従業員）　　 人** |
| **６．借入の状況（法人の場合、代表者の借入）** |
| **借入先名** |  | **借入残高** | **年間返済額** |
|  | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | **万円** | **万円** |
|  | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | **万円** | **万円** |
|  | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | **万円** | **万円** |
| **７．必要な資金と調達方法** |
| **必要な資金** | **見積先** | **金額** | **調達の方法** | **金額** |
| **設備資金** | **店舗、工場、機械、車両など（内訳）** |  | **万円** | **自己資金** | **万円** |
| **親、兄弟、知人、友人からの借入** | **万円** |
| **日本政策金融公庫、国民生活事業からの借入** | **万円** |
| **他の金融機関からの借入（内訳・返済方法）** | **万円** |
| **運転資金** | **商品仕入、経費支払資金など（内訳）** | **万円** |
| **合計** | **万円** | **合計** | **万円** |
| **８．事業の見通し（月平均）** |
|  | **創業当初** | **１年後または軌道に乗った後（　年　月頃）** | **見通しに関する根拠を記入する** |
| **売上高①** | **万円** | **万円** |  |
| **売上原価②（仕入高）** | **万円** | **万円** |
| **経費** | **人件費** | **万円** | **万円** |
| **家賃** | **万円** | **万円** |
| **支払利息** | **万円** | **万円** |
| **その他** | **万円** | **万円** |
| **合計③** | **万円** | **万円** |
| **利益****①－②－③** | **万円** | **万円** |