**事　業　計　画　書**

**計画概要**

|  |  |
| --- | --- |
| **業種　飲食店** | **開業予定期　〇年〇月** |
| **１．創業動機・目的** |
| **・20年間、都内の有名なホテルのバーなどで働き、カクテルの製法や高級酒の知識、接客のスキルを磨いてきた。****・ビジネス街の中心に位置して〇〇駅から徒歩圏内の良い物件を見つけることができた。****・落ち着いた雰囲気のバーを開業して、忙しい日常から解放される特別な時間を提供できるようにしたい。特に、地元のビジネスマンやカップルにリラックスして楽しんでもらえる空間を目指す。** |
| **２．職歴・事業実績（勤務先・役職・経験年数・資格等）** |
| **年次** | **具体的内容** |
| **〇年〇月** | **○○大学卒業** |
| **〇年〇月～** | **（株）〇〇ホテル　15年勤務****ホテル内の高級バーでバーテンダーとして働く。国内外の幅広いゲストとの接客を担当。** |
| **〇年〇月～** | **〇〇バー＆ラウンジ　5年勤務****シフトリーダーとして就職。3年目からは店長に就任。スタッフの教育や売上管理、仕入など多岐にわたる業務を経験。マーケティング戦略の見直しや新メニューの導入に注力し、前年比20％増の売上向上。** |
| **〇年〇月** | **退職予定** |
|  |  |
| **３．取扱商品・サービス** |
| **取扱商品・****サービスの内容** | 1. **ドリンク：価格　〇〇～〇〇円**
 |
| 1. **料理メニュー：価格　〇〇～〇〇円**
 |
| 1. **会員費：月間〇〇円**
 |
| **セールスポイント****販売ターゲット・戦略** | **・月間会員制度を導入。非会員でも利用できるが、会員になった顧客にはドリンクや料理が特別価格で楽しめる特典を提供。リピーター獲得を目指すとともに、安定した売上を見込む。** |
| **・静かなBGM、暖かい照明、高級感のある内装とし、大人の隠れ家的な空間を演出。多人数でも1人でも楽しめる空間づくりを心掛ける。** |
| **・シーズンごとにオリジナルカクテルを提供して差別化を図るとともに、メニューに新鮮さを持たせる。** |
| **・新しいカクテルの提供開始、会員限定の特別企画などを定期的にSNSで発信。特にInstagramを活用して見た目の美しいカクテルや料理の写真を多く投稿して集客を狙う。** |
|  |
|  |
| **競合・市場などの分析** | **・〇〇駅周辺はビジネス街で、平日の夜にはサラリーマンが出歩く姿が見受けられる。** |
| **・近隣で新しいオフィスビルの建設も進められており、今後も働く世代や独身者などの人口流入が予想される。** |
| **・多くの居酒屋やカジュアルダイニングは存在するものの、高級感のある落ち着いた雰囲気のバー・スナックは限られている。** |
| **４．取引先・取引関係** |
|  | **取引先名** | **シェア** | **掛取引の割合** | **回収・支払の条件** |
| **販売先** | **一般個人（現金）** | **％** | **0％** | **即　日〆　　　　　日回収** |
| **一般個人（クレジット）** | **％** | **100％** | **末　日〆　翌月末　日回収** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　　日回収** |
| **仕入先** | **（株）○○** | **60％** | **100％** | **末　日〆　翌月末　日支払** |
| **（株）○○** | **30％** | **100％** | **末　日〆　翌月末　日支払** |
| **（株）〇〇** | **10％** | **100％** | **末　日〆　翌月末　日支払** |
| **外注先** |  | **％** | **％** | **日〆　　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　　日支払** |
| **人件費の支払** | **日〆　　　　　日支払（ボーナスの支給月　　　月、　　月）** |
| **５．従業員** |
| **常勤役員の人数（法人のみ）** | **人** | **従業員数（3ヵ月以上継続雇用者）** |  **0人** | **（うち家族従業員）　　　 　人****（うちパート従業員）　　　 人** |
| **６．借入の状況（法人の場合、代表者の借入）** |
| **借入先名** |  | **借入残高** | **年間返済額** |
| **〇〇銀行〇〇支店** | **□事業☑住宅□車□教育□カード□その他** | **600万円** | **120万円** |
|  | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | **万円** | **万円** |
|  | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | **万円** | **万円** |
| **７．必要な資金と調達方法** |
| **必要な資金** | **見積先** | **金額** | **調達の方法** | **金額** |
| **設備資金** | **店舗、工場、機械、車両など（内訳）****・店舗内装工事****・厨房機器****・家賃保証金****・家具、備品類** | **○○社****○○社****○○社****○○社** |  **930万円****450****150****100****230** | **自己資金** | **300万円** |
| **親、兄弟、知人、友人からの借入** |  **150万円** |
| **日本政策金融公庫、国民生活事業からの借入　元金6万円×100回（年○.○％）** |  **600万円** |
| **他の金融機関からの借入（内訳・返済方法）** | **万円** |
| **運転資金** | **商品仕入、経費支払資金など（内訳）****・仕入****・広告費等諸経費支払** | **120万円****100****20** |
| **合計** | **1,050 万円** | **合計** | **1,050 万円** |
| **８．事業の見通し（月平均）** |
|  | **創業当初** | **１年後または軌道に乗った後（　年　月頃）** | **見通しに関する根拠を記入する** |
| **売上高①** | **152.5万円** | **255万円** | **(収支計画)****＜創業当初＞**1. **売上高**

**客単価4,000円×来店数15人×25日営業＝150万円****月間会員料5,000円×会員数5人＝2.5万円**1. **原価率　20％**
2. **経費**

**人件費：経営者のみで運営****支払利息：600万円×年3％÷12ヵ月＝1.5万円****その他：光熱費、通信費等　15万円****＜創業１年後＞**1. **売上高**

**客単価4,000円×来店数25人×25日営業＝250万円****月間会員料5,000円×会員数10人＝5万円**1. **原価率　創業当初の割合を維持**
2. **経費**

**人件費：アルバイト2人増（1,500円×5時間×25日×2人≒38万円）****その他：3万円増** |
| **売上原価②（仕入高）** | **30.5万円** | **51万円** |
| **経費** | **人件費** | **0万円** | **38万円** |
| **家賃** | **18万円** | **18万円** |
| **支払利息** | **1.5万円** | **1.5万円** |
| **その他** | **15万円** | **18万円** |
| **合計③** | **34.5万円** | **75.5万円** |
| **利益****①－②－③** | **87.5万円** | **128.5万円** |

**事　業　計　画　書**

**計画概要**

|  |  |
| --- | --- |
| **業種** | **開業予定期** |
| **１．創業動機・目的** |
|  |
| **２．職歴・事業実績（勤務先・役職・経験年数・資格等）** |
| **年次** | **具体的内容** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
| **３．取扱商品・サービス** |
| **取扱商品・****サービスの内容** |  |
|  |
|  |
| **セールスポイント****販売ターゲット・戦略** |  |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |
| **競合・市場などの分析** |  |
|  |
|  |
| **４．取引先・取引関係** |
|  | **取引先名** | **シェア** | **掛取引の割合** | **回収・支払の条件** |
| **販売先** |  | **％** | **％** | **日〆　　　　日回収** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日回収** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日回収** |
| **仕入先** |  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
| **外注先** |  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
|  | **％** | **％** | **日〆　　　　日支払** |
| **人件費の支払** | **日〆　　　日支払（ボーナスの支給月　　　月、　　月）** |
| **５．従業員** |
| **常勤役員の人数（法人のみ）** | **人** | **従業員数（３ヵ月以上継続雇用者）** | **人** | **（うち家族従業員）　　　　人****（うちパート従業員）　　 人** |
| **６．借入の状況（法人の場合、代表者の借入）** |
| **借入先名** |  | **借入残高** | **年間返済額** |
|  | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | **万円** | **万円** |
|  | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | **万円** | **万円** |
|  | **□事業□住宅□車□教育□カード□その他** | **万円** | **万円** |
| **７．必要な資金と調達方法** |
| **必要な資金** | **見積先** | **金額** | **調達の方法** | **金額** |
| **設備資金** | **店舗、工場、機械、車両など（内訳）** |  | **万円** | **自己資金** | **万円** |
| **親、兄弟、知人、友人からの借入** | **万円** |
| **日本政策金融公庫、国民生活事業からの借入** | **万円** |
| **他の金融機関からの借入（内訳・返済方法）** | **万円** |
| **運転資金** | **商品仕入、経費支払資金など（内訳）** | **万円** |
| **合計** | **万円** | **合計** | **万円** |
| **８．事業の見通し（月平均）** |
|  | **創業当初** | **１年後または軌道に乗った後（　年　月頃）** | **見通しに関する根拠を記入する** |
| **売上高①** | **万円** | **万円** |  |
| **売上原価②（仕入高）** | **万円** | **万円** |
| **経費** | **人件費** | **万円** | **万円** |
| **家賃** | **万円** | **万円** |
| **支払利息** | **万円** | **万円** |
| **その他** | **万円** | **万円** |
| **合計③** | **万円** | **万円** |
| **利益****①－②－③** | **万円** | **万円** |